



## Über uns

Burgmann Packings ist ein privat geführtes Unternehmen zur Herstellung von Metalldichtungen, Stopfbuchspackungen und Graphitringen mit Niederlassungen in China, Irland, der Türkei und der Muttergesellschaft in Deutschland.

Mit über 130 Jahren Erfahrung sind Burgmann Packings Produkte heute in allen wichtigen Branchen und Industriebereichen auf der ganzen Welt zu finden.

Durch unsere internationalen Produktionsstandorte erfüllen wir die anspruchsvollsten Qualitäts- und Liefererwartungen weltweit.

Burgmann Packings ist führend bei der Entwicklung neuer Dichtungslösungen unter Verwendung hochwertigster Rohstoffe. Unsere eigenen Forschungs- und Entwicklungseinrichtungen arbeiten eng mit führenden Testinstituten und Universitäten zusammen, um unseren Kunden state-of-the-art Dichtungslösungen für die vielfältigen Anwendungen unserer Produkte zu bieten.

Unsere Produkte werden in mehr als 36 Länder weltweit exportiert und genießen einen ausgezeichneten Ruf

[www.burgmannpackings.com](http://www.burgmannpackings.com)

## Manager Technical Sales & Support (m/w/d) am Standort Bad Tölz / Home Office

### Aufgaben

- Ausbau des Geschäfts mit Stopfbuchspackungen und Flachdichtungen bei OEM Kunden im Bereich Maschinenbau und Zulieferern, insbesondere Armaturenherstellern in Deutschland
- Kundenbesuche vor Ort bei einem Reiseanteil ca. 20-30%
- Proaktive Betreuung und Pflege von Schlüsselkunden
- Erarbeitung von Rahmenverträgen in Zusammenarbeit mit Vertriebsleitung
- Spezifikationsarbeit mit Schlüsselkunden
- Anwendungstechnische Beratung für das komplette Produktportfolio
- Empfehlung und Auslegung von Dichtungstypen, Materialien und Einbauempfehlungen
- Bearbeitung von technischen Reklamationen
- Technische Schulungen und Präsentationen

### Ihr Profil:

- Technischer Studienabschluss oder langjährige Erfahrung in der Armaturenindustrie
- Fachkenntnisse in Dichtungstechnik (Flachdichtungen & Stopfbuchspackungen) von Vorteil
- Unternehmerisches Denken, ausgeprägte Kundenorientierung, Verlässlichkeit und souveränes Auftreten
- "Can-Do" Mentalität
- Proaktive und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Erfahrung im technischen Vertrieb oder Kundenservice
- Gute Englischkenntnisse erwünscht
- Versiert im Umgang mit MS-Office Programmen
- Führerscheinklasse B

### Wir bieten:

- Sicherer und zukunftsorientierter Arbeitsplatz
- Flexibilität durch Home-Office
- Unterstützung bei fachlicher und persönlicher Weiterentwicklung
- Offene Unternehmenskultur in modernem Familienunternehmen
- Wertschätzendes und vertrauensvolles Arbeitsumfeld
- Abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben
- Attraktive Vergütung
- Audi Firmenwagen inkl. Tankkarte

### Interessiert?

Wenn Sie mehr über diese interessante Chance mit Potential erfahren möchten, senden Sie uns bitte Ihren Lebenslauf (E-Mail: [hr@burgmannpackings.com](mailto:hr@burgmannpackings.com)) oder wenden Sie sich direkt an Herrn Thomas Heitz unter Tel. +49 8171 99 89 602.