

## Über uns

Burgmann Packings ist ein privat geführtes Unternehmen zur Herstellung von Metalldichtungen, Stopfbuchspackungen und Graphitringen mit Niederlassungen in China, Irland, der Türkei und der Muttergesellschaft in Deutschland.

Mit über 130 Jahren Erfahrung sind Burgmann Packings Produkte heute in allen wichtigen Branchen und Industriebereichen auf der ganzen Welt zu finden.

Durch unsere internationalen Produktionsstandorte erfüllen wir die anspruchsvollsten Qualitäts- und Lieferererwartungen weltweit.

Burgmann Packings ist führend bei der Entwicklung neuer Dichtungslösungen unter Verwendung hochwertigster Rohstoffe. Unsere eigenen Forschungs- und Entwicklungseinrichtungen arbeiten eng mit führenden Testinstituten und Universitäten zusammen, um unseren Kunden state-of-the-art Dichtungslösungen für die vielfältigen Anwendungen unserer Produkte zu bieten.

Unsere Produkte werden in mehr als 30 Länder weltweit exportiert und genießen einen ausgezeichneten Ruf bei den Kunden.

In unserer neuen Geschäftseinheit "Braided Composites" produzieren und vertreiben wir Leichtbauteile aus Carbon (CFK) und Glas (GFK). Die Teile finden Anwendung in der Luftfahrt, in der Automobilindustrie, im Maschinenbau und auch im Gesundheitswesen. Der Standort für diese Produktion liegt in Dublin und ein Vertriebsbüro für den deutschsprachigen Raum (D-A-CH) befindet sich im Raum München.

[www.burgmannpackings.com](http://www.burgmannpackings.com)

[www.braidingcomposites.com](http://www.braidingcomposites.com)

## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w) für den Bereich Armaturenindustrie und Erstausrüster im Maschinenbau

### Aufgaben

- Ausbau des Geschäfts mit Stopfbuchspackungen und Flachdichtungen bei OEM Kunden im Bereich Maschinenbau und Zulieferern, insbesondere Armaturenherstellern
- Übernahme des existenten Kundenstammes im Marktsegment Erstausrüster in Deutschland
- Erarbeitung von Vertriebsstrategien, abgeleitet aus der von Ihnen erstellten jährlichen strategischen Planung in Absprache mit der Vertriebsleitung
- Erstellung von Potentialanalysen auf Kunden- und Produktebene und Ableitung relevanter Maßnahmen zum Ausbau des Marktanteils
- Eigenverantwortliche Betreuung der gesamten Vertriebsregion Deutschland
- Kundenbesuche primär im Bereich Armaturenhersteller und OEM Kunden
- Professionelles Reporting der Kundenbesuche
- Beobachtung und Dokumentation von Wettbewerbsaktivitäten und Markttrends
- Durchführung von technischen Kundens Schulungen sowie Vertretung auf Messen
- Erstellung von Kundenzufriedenheitsanalysen und Einleitung geeigneter Maßnahmen
- Erarbeitung von Rahmenliefervereinbarungen mit Schlüsselkunden gemeinsam mit der Vertriebsleitung

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes technisches Studium Maschinenbau oder eine langjährige Erfahrung in der Armaturenindustrie, tiefgehendes Wissen über Flachdichtungen und Stopfbuchspackungen wünschenswert
- Erfahrung im Bereich der Kundeneugewinnung und im Aufbau von Vertriebsnetzen
- Vertriebserfahrung im Außendienst
- Bereitschaft zu flexiblen Arbeitszeiten im Interesse der Kunden
- Flexible Einsatzgebiete beim Kunden
- Gute Englischkenntnisse erwünscht
- Gute Kenntnisse der gängigen MS-Office Programme
- Führerscheinklasse B

### Interessiert?

Wenn Sie mehr über diese interessante Chance mit Potential erfahren möchten, senden Sie uns bitte Ihren Lebenslauf (E-Mail: [hr@burgmannpackings.com](mailto:hr@burgmannpackings.com)) oder wenden Sie sich direkt an Herrn Daniel Tilgner unter Tel. +49 8179 9293 194 oder per E-Mail ([daniel.tilgner@burgmannpackings.com](mailto:daniel.tilgner@burgmannpackings.com))